

01 STRATEGICKÝ KONTEXT

Proč jednat na Ukrajině právě teď

Česká výhoda existuje dnes. Rozhoduje rychlost, terénní znalost a schopnost zajistit dlouhodobý servis.

01 Obnova už probíhá. Velké projekty a dodavatelské vztahy se formují nyní; čekání „na konec války“ znamená vstupovat do již rozděleného trhu.

02 Dněpropetrovská oblast = česká priorita. Silný průmyslový region; ČR má v Dnipru terénní přítomnost a dva pracovníky zaměřené na regionální agendu.

03 ČR má reputační a vztahový náskok. Včasná pomoc, kulturní blízkost, jazyková kompetence a přístup diplomatů do terénu pomáhají otvírat partnerství.

04 Konkurence už buduje pozice. Francouzské, italské a polské firmy jsou aktivní; část velkých rámců se bude realizovat přes integrátory a subdodávky.

KONKURENČNÍ VÝHODA ČR

TERÉN

Přítomnost v Dnipru

Přímější monitoring potřeb, institucí a projektů v prioritním regionu.

GO-TO-MARKET

Lokální zastoupení

Pobočka, místní obchodník nebo stabilní partner zvyšují důvěryhodnost a rychlost reakce.

DIFERENCIACE

Servis na místě

Instalace, záruka, náhradní díly a údržba jsou u složitých technologií zásadní.

AKČNÍ LOGIKA

JET DO TERÉNU → IDENTIFIKOVAT POTŘEBU → ZAPOJIT AMBASÁDU → BUDOVAT LOKÁLNÍ SERVIS

03 PRIORITY SEKTORY

Kde jsou nejkonkrétnější byznysové příležitosti

Čtyři oblasti s přímou návazností na aktuální potřeby, financování nebo rychle rostoucí poptávku.

01 ENERGETIKA A DECENTRALIZACE

- kogenerace, malé lokální zdroje, transformátory a distribuční sítě
- záložní napájení pro nemocnice a kritickou infrastrukturu
- mobilní úpravy vody a odolnost lokální infrastruktury

02 ZDRAVOTNICTVÍ A HYGIENA

- rekonstrukce nemocnic a chirurgických oddělení; technologie budov
- medtech, sterilizační centra, prevence infekcí a evropské standardy
- instalace, školení, záruka a servis přímo na Ukrajině

03 OBRANA A STROJÍRENSTVÍ

1–2 MĚSÍCE / CYKLUS

- precizní díly pro proudové motory a těžkou techniku; elektronika a senzory
- náhradní díly, údržba a logistika = dlouhodobá poptávka
- potenciál společného vývoje a exportu na třetí trhy

04 INOVACE A VETERÁNI

4 PROJEKTY / 2026

- reintegrace, psychologická podpora, veteránské podnikání a vzdělávání
- AI, digitální nástroje a serious games; piloty přes místní NGO
- transfer ukrajinského know-how do výroby a škálování v ČR

SPOLEČNÝ JMENOVATEL • RYCHLOST • LOKÁLNÍ PARTNER • SERVIS • PŘÍMÁ PRÁCE S DIPLOMATY

02 FINANCOVÁNÍ

Dva konkrétní vstupy do financovaných projektů

Projekt 6 nemocnic v rámci Ukraine Facility + průběžné vázané peněžní dary pro konkrétní potřeby.

UKRAINE FACILITY | PILÍŘ II – BLENDING

6 nemocnic ≈ 4,5 mld. Kč

objem projektu uvedený na brífinku

Příklad poměru pro východní nemocnice

70 % GRANT EK

30 % ÚVĚR NRB

Konkrétní mix se liší podle finanční situace zařízení a polohy nemocnic (směrem na východ se poměr zlepšuje ve prospěch grantové složky).

Nositelé: ČRA (grant) + Národní rozvojová banka / NRB (úvěr).

Typické dodávky: medtech a s jejich dodávkou spojená rekonstrukce a technologie budov, sterilizace, energetická odolnost, IT, školení a servis.

Timing: podle brífinku mají peníze začít proudit do konce roku 2026; očekávány první tendery.

VÁZANÉ PENĚŽNÍ DARY | MZV ČR

do 10 mil. Kč / projekt

1–2
týdny

- 1 **UKRAJINSKÝ PARTNER** identifikuje konkrétní potřebu
- 2 **DIPLOMAT / MZV** záměr předloží a zajistí schválení
- 3 **BUSINESSINFO.CZ** otevře výběr českého dodavatele
- 4 **PŘÍJEMCE V UA** volí řešení; kvalita může převážit cenu
- 5 **MZV ČR** financuje dodávku českému dodavateli

PROAKTIVNĚ: s partnerem najít potřebu → přinést ji diplomatovi